

Секция «Глобалистика и геополитика»

Государственный протекционизм в условиях глобализации

Алексеевко Олег Александрович

Аспирант

МГУ - Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова,

Факультет глобальных процессов, Москва, Россия

E-mail: olegbsu@gmail.com

В наши дни отсутствие возможности производить все необходимые виды продукции - обуславливает постоянный рост и совершенствование международной специализации и кооперации. По мере укрепления национальных экономик, связи между ними расширяются и углубляются. Происходит процесс интернационализации производства.

Все это превращает межгосударственные экономические связи в важный постоянно действующий фактор, влияющий на благосостояние любого государства, независимо от его размеров, численности населения и хозяйственного потенциала. Технический прогресс, переросший в феномен научно-технической революции (НТР), способствовал количественному и качественному развитию новых форм экономических связей между государствами. Эти связи и предопределили вступление мировой экономики в качественно новый этап своего развития, который многие исследователи характеризуют как эпоху глобализации.

Экономика становится единой, а интернационализация экономических связей превращается в важнейшую форму существования всех составных частей мирового хозяйства. Реализация конечного продукта становится практически невозможной без выхода на рынки третьих стран. Это значит, что стратегия развития любого государства, союза государств или крупной корпорации непременно включает в себя действия по освоению новых рынков, или внедрению на рынки уже освоенные другими странами или объединениями государств. Также эти действия могут принимать форму активной защиты собственных территорий от внешних конкурентов. Происходит, не только глобализация производственно-сбытового процесса, но и глобализация собственности [3, 8].

В такой ситуации, важную роль, начинают играть транснациональные корпорации (ТНК), на долю которых, приходится не менее трети производимого в мире внутреннего валового продукта (ВВП). Кроме того, под контролем ТНК практически полностью находится международная торговля сырьем.

Однако, становясь глобальными по характеру своей производственной деятельности и масштабам управляемой ими собственности, ТНК остаются национальными по форме управления этой собственностью.

Это определяет процесс борьбы с помощью «своих» ТНК против «иностранных» ТНК. Некоторые специалисты предлагают даже для обозначения этого явления новый термин - «гипер-конкуренция» [4, 12]. В ходе этой борьбы происходит передел огромных масс собственности: природных недр, месторождений полезных ископаемых, транспортной инфраструктуры и т.п. От успехов или неудач в ней - зависит судьба множества отраслей экономики, сохранение миллионов рабочих мест, а, следовательно, - благополучие всей социальной системы. В эпоху развития Таможенных Союзов, как форм межгосударственных соглашений об отмене таможенных пошлин и формы

коллективного протекционизма от третьих стран – данный вопрос становится все более актуальным.

Предпринимательские силы обращаются к активной государственной поддержке, находящей свою реализацию в виде политики протекционизма [3, 22]. К ней прибегают практически все страны - независимо от того, проводят ли они в целом, кейнсианскую, изначально с более сильными элементами государственного регулирования, либо, напротив, более либеральную экономическую политику [1, 162].

Это предопределяет борьбу за обеспечение гарантированных преимуществ собственных производителей на мировом рынке и, тем самым, за сохранение таких элементов социальной стабильности внутри своих границ, как максимальная занятость, гарантии социальных прав, поддержание высокого уровня доходов населения и т.п. [3, 22].

При этом в современном мире, существует целая система международных органов, призванных обеспечивать постепенный взаимный отказ стран от применения разного рода дискриминационных ограничений, препятствующих свободе торговли. В следствие этого, ни одно из современных развитых государств не может произвольно в открытую ужесточать протекционистский режим в отношении зарубежных товаропроизводителей и экспортеров под угрозой обвинений в «сверхпротекционизме».

Однако, протекционизм развивается и совершенствуется, обретая качественно новые признаки. Возникает селективный протекционизм, предполагающий особый режим государственной поддержки в отношении наиболее чувствительных сфер экономики. Что, наряду с подсистемой протекционистских мер, органично встраивается в общую систему всесторонних мер государственного регулирования.

Таким образом, можно говорить о том, что в современном мире происходят процессы, когда предпринимательские силы любого государства или союза государств, обращаются к государственной поддержке, в виде политики протекционизма. Эта поддержка выражается в следующих мерах:

- прямое бюджетное финансирование (предприятия, находящиеся в государственной собственности);
- прямое и косвенное субсидирование (например, в отношении сельского хозяйства);
- развитая система налоговых льгот;
- гарантированное обеспечение субъектов хозяйствования своевременной квалифицированной информацией о ситуации на мировом рынке, в том числе о конъюнктуре в тех сферах мирового хозяйства, которые представляют наибольший интерес для субъектов национального бизнеса [2, 33-34].

Кроме того, возникает определенный набор средств активного протекционистского воздействия, как специальные субсидии экспортерам или, напротив, субсидии собственным производителям для повышения конкурентоспособности их товаров по сравнению с зарубежными аналогами на национальном рынке [3, 27].

Литература

1. Всемирная история экономической мысли / Под ред. Ю.А. Ольсевич. М. 1994. Т.5.
2. Черковец О.В. Государственный протекционизм и национальные интересы России // Власть, 1995, №8. С.33-34.

3. Черковец О.В. Региональная интеграция и становление единого экономического пространства, М. 1998.
4. D'Aveni Richard A. Hypercompetition closes in // Mastering Global Business. Financial Times Special Report. Febr.6. 1998. p.12.