

Секция «Государственная политика и управление в условиях политической турбулентности: опыт России, Китая и США»

Особенности государственной торговой политики в условиях вступления в ВТО: сравнительный опыт Китая и России

Научный руководитель – Староверова Екатерина Вячеславовна

Абрамова Елизавета Геннадьевна

Студент (бакалавр)

Всероссийская академия внешней торговли Министерства экономического развития
Российской Федерации, Москва, Россия

E-mail: abramovaaa.liza@gmail.com

Особенности государственной торговой политики в условиях вступления в ВТО: сравнительный опыт Китая и России

Абрамова Елизавета Геннадьевна

Студентка международно-правового факультета

Всероссийская Академия Внешней Торговли при Минэкономразвития РФ, Москва, Россия

E-mail: abramovaaa.liza@gmail.com

Необходимость выработать общие правила для ведения внешней торговли государства ощутили сразу после окончания Второй мировой войны. Именно поэтому в 1947г. было заключено Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ), а в 1995г. была создана Всемирная торговая организация (ВТО). О важности ВТО свидетельствует тот факт, что на долю ее членов приходится более 95 % мировой торговли товарами и услугами. [1].

В 2001г. в ВТО вступил Китай, в 2012г. - Россия. Прошедшие с этого моменты годы позволяют подвести некоторые итоги и провести сравнительный анализ проводимой этими странами торговой политики. Прежде всего, надо отметить, что решение о вступлении в ВТО, принятое Китаем, можно назвать продуманным, подготовленным и не стихийным. Ему предшествовала долгая череда переговоров, в ходе которых китайская сторона досконально изучила новые права и обязанности, которые страна приобретала, вступив в ВТО. Более того, китайские переговорщики смогли так позиционировать себя на переговорах с чиновниками ВТО, что многие условия вступления Китая в ВТО были изменены в пользу китайцев. Все это говорит о том, что правящие круги Китая, принимая решение о присоединении к ВТО, прежде всего, стремились добиться выгоды для своей страны и приумножить общекитайские доходы.

Как известно, России было предложено вступить в ВТО на условиях, аналогичных китайским. Однако данное предложение было отвергнуто российским правительством[3]. После этого переговорный процесс со стороны России возглавил тогдашний Министр экономического развития и торговли Российской Федерации Г.О. Греф, который стал придерживаться тактики уступок, чтобы быстрее завершить переговоры. В таких условиях не приходится говорить о продуманности принятых решений и выгоде для государства. Такая спешка и непродуманность сказалась и на первых результатах вхождения России в ВТО: не были приняты нормативные правовые акты по учреждению постоянного представительства при ВТО, не было предусмотрено его необходимое финансовое обеспечение в федеральном бюджете на 2013-2015гг., не был решен даже вопрос об источниках финансирования, обеспечивающих юридическое сопровождение участия российской стороны в работе органа по разрешению торговых споров ВТО. То есть в бюджете заблаговременно

даже не было заложено минимально необходимое обеспечение деятельности по участию России в ВТО, что выглядит более чем странно. Неслучайно, что и первые результаты участия стали явно отрицательными: например, снижение таможенных пошлин на импортные товары должно было снизить на них цены, что положительным образом должно было сказаться на российской экономике в целом. Между тем, эксперты, напротив, отмечают подорожание ввозимых товаров и продовольствия. Например, таможенные пошлины на ввоз живых цветов уменьшились в 3 раза - до 5%, а потребительские цены на них возросли к 2015г. на 40%. [2]. Еще одной сверхзадачей присоединения России к ВТО предполагалось улучшение условий доступа российской продукции на иностранные рынки. Теперь уже абсолютно ясно, что об этом говорить не приходится, и отечественные товары продолжают оставаться неконкурентоспособными в мировом разделении труда. Более того, наблюдается рост цен на внутреннем рынке, так как следование мировым стандартам вынуждает российских производителей отказываться от экономии на экологии, энергетике и заработной плате. Еще один минусом стало увеличение бюджетного дефицита в связи со снижением экспортных пошлин. Известно, как покрывается подобный дефицит - выпускаются дополнительные государственные облигации, что приводит к увеличению государственного долга со всеми вытекающими из этого негативными последствиями. Россия не смогла пока заявить свою активную позицию и внутри ВТО, особенно в деле защиты своих интересов в арбитраже. Отчасти это связано с отсутствием подготовленных кадров.

Что касается итогов присоединения Китая к ВТО, то прошедшие 18 лет позволяют говорить о преобладании положительных итогов над отрицательными, которые, однако, тоже присутствуют. Китай смог на этапе вхождения в ВТО добиться сбалансированных условий присоединения, устраивающих национальный бизнес, а также переговорная китайская бюрократия разработала экономические приоритеты при сверхзадаче достичь эффективности национальной экономики. Среди плюсов также отметим увеличение высокотехнологичного промышленного экспорта. Этот бизнес-сектор прошел стадию становления именно за годы членства Китая в ВТО, поэтому мог развиваться в соответствии с международными стандартами. Ожидания роста объемов традиционных товаров китайского экспорта (одежда, обувь, мебель, игрушки и игры, прочие потребительские товары) оправдались. Повышение уровня конкурентоспособности китайских предприятий происходит в том числе и за счет начавшихся после вступления страны в ВТО процессов их укрупнения. Так, например, по инициативе администрации Шанхая был организован торговый блок «Шанхай Вайлянь», в который вошли четыре крупных торговых объединения: «Ивай», «Хуалянь», «Дружба», «Узи». В стране действуют 5 особых экономических зон, 14 открытых городов на морской и сухопутной границах страны, 15 свободных торговых зон, 32 зоны экономического и технического развития на уровне провинции и 52 новые зоны высокотехнологичного промышленного развития. [3] Наибольшим успехом Китая в рамках ВТО можно назвать рост иностранных инвестиций и возможность легально защищать свои торговые интересы, используя для этого имеющуюся в ВТО судебную систему урегулирования разногласий. Члены ВТО теперь не могут предпринимать на своих рынках дискриминационные меры в отношении китайских товаров.

Проведенное исследование показало, что вступление Китая и России в ВТО представляют собой две разные модели государственного управления, приведшие к различным результатам. Если Китай, проведя многолетнюю эффективную подготовку к вступлению в ВТО, смог извлечь максимум выгоды для себя и показал эффективность государственного управления, то Россия, став членом ВТО, получила современный инструмент для обеспечения наших торгово-экономических интересов, однако эффективно воспользоваться им пока не может.

Источники и литература

- 1) 1. Всемирная Торговая Организация и Россия. Справочные материалы. М.: Комитет РСПП по торговой политике и ВТО. 2006.
- 2) 2. Жильников А. Ю., Гребенкина Е.А. РОССИЯ В ВТО: ОЖИДАНИЕ И РЕАЛЬНОСТЬ // Территория науки, 2015, № 3.
- 3) 3. Чжао Чэньюй. ПОСЛЕДСТВИЯ ВСТУПЛЕНИЯ КИТАЯ В ВТО ДЛЯ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ // Известия Байкальского государственного университета, 2006, №4.