

Особенности управления аукционным домом на примере «Sotheby's»

Научный руководитель – Халипова Елена Вячеславовна

Антонова Анастасия Сергеевна

Студент (бакалавр)

Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова, Высшая школа культурной политики и управления в гуманитарной сфере, Менеджмент, Москва, Россия

E-mail: nastya1274501@yandex.ru

Актуальность темы исследования обусловлена отсутствием общей теоретической базы. Sotheby's является одним из самых крупных и старых аукционных домов в мире, практическая деятельность которого позволяет выделить ряд приёмов ведения аукциона и его организации [4]. Целью реализации аукциона аукционным домом Sotheby's является быстрая и оптимальная реализация тех или иных товаров, выставленных в виде лотов, следуя установленным международным правилам и правилам данного аукционного дома. [3]. С помощью программы аукционирования руководство всегда может контролировать процесс аукциона, пресекать незаконные действия его участников и успешно добиваться поставленных задач.[1].

Руководство аукционного дома Sotheby's реализует деятельность, преследуя правила гендерного равенства. Безусловно, для реализации оптимальной деятельности руководство использует как креативный, так и административный подходы, осуществляя грамотную мотивацию персонала на достижение наилучшего результата. Целостный аспект помогает аукционному дому привлекать большее количество участников, удовлетворять потребности инвесторов.

Сравнительный анализ Sotheby's и Christie's выявляет ориентацию первого на высоко-ценовой сегмент со всеми вытекающими положительными и негативными последствиями.

В докладе будет раскрыта роль новых способов ведения аукциона, на примере Sotheby's в соответствии с установленными правилами реализует кроме традиционных, открытых и закрытых аукционов, онлайн-аукционы, которые помогают значительно увеличивать объемы новой аудитории.

В целом, работа данного аукционного дома отражается успешной. За 2018 год, чистая прибыль аукционного дома находилась на уровне 79,1 млн. долларов, за 1 акцию он получает 1,31 доллар, данные показатели отражаются на 71% больше, чем в 2017 году [1].

Источники и литература

- 1) Галазова А. Т. Гоконаева А. Р. Особенности функционирования современных международных аукционов на примере аукционного дома Сотбис// Экономическое развитие общества в современных кризисных условиях. Сборник статей международной научно-практической конференции, 2018 г. 83-89 с.;
- 2) Гриша Е. А. Сайты аукционных домов России – информационный ресурс арт-рынка// Петербургская библиотечная школа, №3, 2018 г. 123-127 с.;
- 3) Королева А. С. Современные тенденции инвестирования на международном рынке// Бюллетень науки и практики, №2, 2017 г. 278-286 с.;

- 4) <https://www.sothebys.com/en/?locale=en> – Официальный сайт аукционного дома;
- 5) <http://www.theartnewspaper.ru/posts/2932/> - В российском филиале аукционного дома сменилось руководство;
- 6) <https://bbf.ru/magazine/23/5136/> - История успеха аукционного дома Sotheby's.