

Секция «Стратегическое управление и региональная экономика»

Особые экономические зоны: мировой опыт и особенности в России

Научный руководитель – Плаксина Анастасия Михайловна

Шай Вероника Сергеевна

Студент (бакалавр)

Донецкий национальный университет, Донецк, Украина

E-mail: firsovaveronicka@yandex.ru

В процессе межгосударственной и межрегиональной конкуренции развитые и развивающиеся страны активно разрабатывают меры по укреплению своих экономических позиций. Для решения таких проблем особо важную роль государства отводят территориальным структурам, которые имеют особый статус «свободные экономические зоны». Создание свободных экономических зон (СЭЗ) позволяет любой стране ставить перед собой несколько стратегических задач: модернизировать экономику, внедрять новые технологии и развивать международное сотрудничество.

Цель исследования заключается в определении результатов функционирования особых экономических зон (ОЭЗ) в России в контексте тенденции к увеличению их количества в мировом масштабе.

Особая экономическая зона (ОЭЗ) - обособленная часть государства, обладающая институциональной инфраструктурой, на территории которой действует специальный правовой и административный режим, регулирующий экономические отношения в пределах ее границ, а также с внешним миром.

Необходимо сделать акцент на том, что в мировой практике используют термин «свободная экономическая зона» (СЭЗ). Преобладающей целью создания СЭЗ в развитых странах является упрощение торговой логистики. В то же время в развивающихся странах, как правило, используются интегрированные зоны с ориентацией на промышленное развитие, которые могут быть многоотраслевыми, специализированными или нацеленными на развитие инновационного потенциала [4, с. 23].

Во всем мире ЮНКТАД зарегистрировано 5383 ОЭЗ, по сравнению с примерно 4000 пять лет назад (рис. 1).

Стремительный рост числа ОЭЗ является частью новой волны промышленной политики и ответом на растущую конкуренцию за мобильные международные инвестиции. В одном только Китае расположено более половины всех ОЭЗ в мире (2543), далее следуют Филиппины (528), Индия (373), США (262) и Российская Федерация (130) [4, с. 29].

В частности, в Китае СЭЗ рассматриваются как эффективный инструмент построения рыночной экономики и расширения участия в международной торговле. Следует заметить, что экономическое развитие СЭЗ в Китае, опирается, в большей степени, на инновационность, освоение новых видов современных производств и услуг, а не на налоговые преимущества [3, с.165].

В Российской Федерации ОЭЗ создаются в соответствии с Федеральным законом от 22.07.2005 г. №116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации», который предусматривает создание зон четырех типов: промышленно-производственных (ППТ), технико-внедренческих (ТВТ), туристско-рекреационных (ТРТ) и портовых (ПОЭЗ). Данные ОЭЗ создаются на 49 лет в пределах определенной, достаточно ограниченной территории, где предоставляются налоговые, таможенные, административные льготы и стимулы, не применяемые на других территориях.

С целью сопоставления эффективности функционирования ОЭЗ в 2019 г. по сравнению с остальной территорией Российской Федерации приведем ряд относительных показателей результативности их деятельности (табл. 1).

Данные таблицы 1 свидетельствуют о высокой неоднородности в степени развития ОЭЗ разных типов. Показатели ТРТ и ПОЭЗ значительно отстают от ППТ и ТВТ.

В то же время, вклад экономических субъектов ОЭЗ в развитие всей экономики государства является небольшим. Доля занятых в ОЭЗ в 2019 г. составила 0,06%. Доля выручки резидентов ОЭЗ в выручке всех хозяйствующих субъектов - 0,08%. А доля 760 резидентов ОЭЗ в 3,75 млн. предприятий и организаций является ничтожно малой. Это же относится и к налоговым поступлениям.

Помимо ОЭЗ, функционирующих в соответствии с вышеуказанным Законом, в России существуют также территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР). Они создаются на 70 лет. Бизнес реализует инвестиционный проект, развивает производство и создает рабочие места, а государство, гарантирует бизнесу льготы, послабления по проверкам, низкие арендные ставки, другие федеральные и региональные меры поддержки.

По состоянию на 01.01.2020 г. в 115 ТОСЭР было зарегистрировано 518 резидентов, совокупная выручка которых составила 270455,6 млн. руб. [2]. На одного резидента приходится 522,1 млн. руб., что почти на 74,7% выше, чем в среднем по России (312,38 млн. руб.) и на 67% выше, чем в среднем по ОЭЗ (312,38 млн. руб.).

Таким образом, Россия, как развивающаяся страна использует интегрированные особые экономические зоны с ориентацией на промышленное развитие, предоставляя существенные преференции их резидентам. Однако в масштабах всей экономики значимость ОЭЗ в России невелика, но большинство показателей деятельности их резидентов выше, чем в среднем по России (это касается ТОСЭР, зон ППТ и ТВТ). Отметим, что предметом дальнейшего изучения будет являться экономическая целесообразность применения института особых экономических зон в России и его влияние на экономическое развитие государства.

Литература

1. Отчет Министерства экономического развития РФ «О результатах функционирования особых экономических зон за 2019 год и за период с начала функционирования». [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://www.economy.gov.ru/material/file/f4433587b2be6ef9fbc3f9426d8b7cab/%D0%BE%D1%82%D1%87%D0%B5%D1%82.pdf>
https://www.nalog.ru/rn77/related_activities/statistics_and_analytics/forms/8945147/
3. Черешнева И.А. Территории со специальным режимом осуществления предпринимательской деятельности: опыт Китая // Актуальные проблемы российского права. - 2018. - №6 (91). - С. 162-168.
4. ЮНКТАД 2019. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://eclass.aueb.gr/modules/document/file.php/DEOS287/World%20Investment%20Report%202019.pdf>

Иллюстрации



Рис. 1. Историческая тенденция создания ОЭЗ 1975-2018 гг. [4, с. 22]

Тип ОЭЗ	Объем выручки в среднем на одного резидента, млн. руб.	Объем выручки в среднем на одного работника, млн. руб.	Доля налогов в выручке, %
ОЭЗ ППТ	564,08	7,46	5,27
ОЭЗ ТВТ	218,76	4,55	11,88
ОЭЗ ТРТ	2,59	0,43	20,44
ПОЭЗ	14,66	1,97	14,88
В среднем по ОЭЗ	312,38	5,87	7,97
В среднем по России	объем доходов от реализации на одну организацию – 298,9	объем доходов от реализации на одного занятого – 4,01	налоговая нагрузка – 11,2

* составлено автором на основе [1], [2]

Рис. 2. Таблица 1 – Основные показатели результативности деятельности различных типов ОЭЗ в сравнении с остальной частью России в 2019 г.