**Американский бизнес в Объединенных Арабских Эмиратах**

***Нагорская Любовь Сергеевна***

*Аспирант*

*Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова,*

*Институт стран Азии и Африки, Москва, Россия*

*E–mail:* *tigra1624@gmail.com*

За прошедшие полвека с обретения независимости Объединенные Арабские Эмираты (ОАЭ) превратились в крупный деловой и технологический центр, который привлекает предпринимателей и компании со всего мира. Соединенные Штаты Америки (США) одними из первых установили дипломатические отношения с ОАЭ в 1972 году и начали сотрудничать с ними в нефтегазовой отрасли. На данный момент экономические отношения между странами не ограничиваются только энергетической сферой.

На данный момент Объединенные Арабские Эмираты являются важным экономическим партнером США. ОАЭ являются крупнейшим импортёром товаров Соединенных Штатов на Ближнем Востоке[1]. Согласно данным доклада об инвестициях ЮНКТАД за 2023 год, ОАЭ заняли 1-е место в регионах Западной Азии и БВСА по объему прямых иностранных инвестиций [2]. Американские компании активно инвестируют в различные сектора экономики ОАЭ. По данным Управления международной торговли США, общий объем ПИИ США в ОАЭ в 2023 году составил чуть более 16 миллиардов долларов США, что делает ОАЭ одним из крупнейших реципиентов американских инвестиций в регионе Ближнего Востока[3]. Американские компании представлены в таких ключевых секторах, как нефтяная и газовая промышленность, строительство, технологии, здравоохранение и финансовые услуги.

Благодаря открытости ОАЭ для международных инвестиций, зонам свободной торговли, возможности 100%-ого владения, благоприятной и современной деловой среде многие американские компании заинтересованы в ведении бизнеса на территории ОАЭ. В ОАЭ разместили свои региональные офисы более 1 500 американских предприятий, таких как, например, Bechtel, Uber, Microsoft, Starbucks, Lockheed Martin, Boeing, General Motors, Nova Chemicals и FedEx[4].

Несмотря на все преимущества ведения бизнеса в ОАЭ, американские компании сталкиваются и с некоторыми сложностями. Например, различия в деловой культуре: для США характерны неформальность и быстрый темп работы, в то время как для ОАЭ более формальное поведение и строгая иерархия.

Литература

1. United States / The Observatory of Economic Complexity URL: https://oec.world/en/profile/country/usa (дата обращения: 23.02.2025).<https://www.uaeusaunited.com/stories/strong-economic-partners>
2. WORLD INVESTMENT REPORT 2023 // UNCTAD URL: https://unctad.org/publication/world-investment-report-2023 (дата обращения: 26.02.2025).
3. Foreign Direct Investments (FDI): UAE. // The International Trade Administration URL: https://www.trade.gov/sites/default/files/2024-09/United%20Arab%20Emirates-508.pdf (дата обращения: 27.02.2025).
4. Strong Economic Partners // UAE USA United URL: https://www.uaeusaunited.com/stories/strong-economic-partners (дата обращения: 27.02.2025).